

БОЛЬШИЕ
ИДЕИ

(Окончание.
Начало на 1-й стр. «СЕ».)

Формирование центров компетенций — это процесс, обусловленный в первую очередь заинтересованностью государств-членов в развитии определенных высокотехнологичных секторов экономики и промышленности. Комиссия, как наднациональный орган, будет помогать в создании таких центров и вовлекать их в единую цепочку формирования стоимости в сферах и отраслях, к которым проявляют наибольший интерес все государства союза. Предполагается, что такие центры могут создаваться совместно.

— До конца 2018 года планируют сформировать Евразийскую сеть кооперации и субконтракции (что предполагает размещение заказа на разработку, изготовление или выполнение технологических процессов на другом предприятии) и Евразийскую сеть трансфера технологий. Как каждая из этих сетей будет работать, и какого результата от них ждут?

— В наших странах есть запрос на создание информационной системы промышленности в рамках ЕАЭС. Она должна связать производственные, научные организации и потребителей.

На уровне ЕЭК уже дан старт созданию Евразийской сети промышленной кооперации и субконтракции и Евразийской сети трансфера технологий. Сейчас мы приступаем к разработке ряда подсистем в сфере анализа промышленности, анализа и мониторинга субсидий, информационной поддержки евразийских проектов. Они будут частью Информационной системы промышленности ЕАЭС, которая должна войти самостоятельным блоком в уже работающую Интегрированную информационную систему ЕАЭС.

«Создание совместных центров позволит избежать неоправданных затрат на «изобретение велосипеда».

Речь о создании площадок по поиску и взаимодействию подрядчиков (предприятие-заказчик) и субподрядчиков (предприятие-изготовитель), а также партнеров по трансферу.

Основой этих сетей станет общий информационный ресурс — Единый реестр промышленных предприятий (контракторов, субконтракторов и партнеров по трансферу технологий), доступ к которому будет обеспечен на сайте Комиссии.

Этот реестр обеспечит интеграцию национальных предприятий, а также научно-исследовательских организаций, высших учебных заведений, инновационно-технологических центров, центров трансфера технологий, технопарков, бизнес-инкубаторов.

Созданный ресурс позволит оперативно подобрать заказы на разработку, производство и сервисное обслуживание промышленной продукции, а также выполнение технологических процессов у других промышленных предприятий в рамках ЕАЭС. Также появятся возможности для выстраивания более эффективной организационной структуры производства, вовлечения малых и средних предприятий в производственные цепочки, оптимальной загрузки производственных мощностей на территории государств — членов ЕАЭС.

Надежда АНИСОВИЧ.
anisovich@zviazda.by

В ПОИСКАХ
ПАРТНЕРОВ

Для того чтобы наука развивалась в хорошем темпе, на нее необходимо тратить не менее 1% ВВП. Для сравнения: Израиль отдает на разработку более 4% ВВП, а Беларусь — около 0,7%. Тем не менее, по официальным данным, у нас ежегодно заканчивается около 400 научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, которые финансируются из бюджета. Соответственно, создаются и патентуются новые технологии. Как обстоят дела с передачей белорусских разработок, мы поговорили с директором Республиканского центра трансфера технологий (РЦТТ) Александром УСПЕНСКИМ.

ЗАДАЧИ
ПОСТАВЛЕНЫ

Миссия РЦТТ — содействовать сотрудничеству между разработчиками, предпринимателями и инвесторами в целях трансфера технологий, разработанных как в нашей стране, так и за рубежом. Изначально закладывалась идея выйти на торговлю белорусскими технологиями на коммерческой основе. Пока что сделать это не удастся. «Мы сможем торговать ими только тогда, когда эти технологии станут собственностью тех организаций, которые их создавали, а в данный момент у нас все то, что создается за счет бюджетных средств, принадлежит государству», — уточняет Александр Успенский.

За рубежом при продаже технологий работают лицензионные соглашения. Их особенность в том, что главный доход организация-разработчик получает в виде роялти — процента от дохода, полученного от продажи продукции, произведенной по переданной технологии, который может достигать до 60% от выручки. Однако, опять же, такое соглашение может быть заключено только с собственником технологий. Сейчас отечественные разработки в основном уходят за рубеж через договоры на НИОКР (научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы). В их рамках технологии передаются по договорной цене без возможности получения роялти за их использование.

В принципе, многие страны прошли через такой период, прежде чем смогли выработать более либеральные подходы для трансфера технологий. Например, в США ситуация изменилась только в 1980 году с принятием Закона Бэя — Доула. Основная его идея заключается в передаче права собственности на технологии, созданные за счет бюджетных средств, организациям-разработчикам. Есть и другая модель, которую используют, к примеру, в Канаде: когда права собственности на технологии, созданные за счет бюджетных средств, принадлежат разработчикам как физическим лицам.

В Беларуси, для сравнения, в 2013 году был выпущен Указ №59 «О коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств». Де-юре основа для развития в этом направлении есть, но де-факто он не работает. Можно констатировать факт: как до выхода Указа №59,



фото Анатолия КИЩУКА

Среди предложений и запросов в базе РЦТТ наиболее востребована категория «Автомобили, транспорт и логистика».

так и после ни одна технология, созданная за счет бюджетных средств, не была ни застрахована, ни выставлена на продажу ни на одном зарубежном аукционе объектов интеллектуальной собственности (в Беларуси таких аукционов не проводится).

СОВМЕСТНЫЕ
НАРАБОТКИ

РЦТТ активно изучает зарубежный опыт и является членом одиннадцати зарубежных сетей трансфера технологий. Кроме этого, у него 86 партнеров в 23 странах мира. Директор центра отмечает, что необходимость создать Евразийскую сеть трансфера технологий назрела уже давно.

Такая сеть будет вести базы данных технологий и услуг организаций-разработчиков и технологических запросов предприятий стран ЕАЭС, что поможет оперативно связываться им друг с другом. Любому производителю, чтобы удержаться на плаву, необходимо постоянно повышать качество и снижать себестоимость продукции. И они всегда в поиске технологий, которые помогут решить эти проблемы.

Кроме того, например, европейская сеть Enterprise Europe Network, в которую входят организации из 66 стран и членом которой с 2015 года является Беларусь, ведет базы данных бизнес-запросов и бизнес-предложений. Делается это для того, чтобы предприятия могли находить дилеров своей продукции и бизнес-партнеров в других странах. Эта сеть открыта и для отечественных предприятий. В Беларуси есть две контактные точки, через которые можно разместить там информацию: Республиканский центр трансфера технологий и Республиканская конфедерация предпринимательства.

Главный принцип работы любой сети трансфера технологий похож на биржу труда: необходимо помочь разработчикам, заказчикам и инвесторам встретиться. Если будет создана Евразийская сеть трансфера технологий, лицензионных договоров, то все равно будет мало, поскольку во всех постсоветских странах подходы к собственности примерно одинаковые, и технологии, созданные за счет бюджетных средств, принадлежат государствам, но польза будет в том, что передача технологий между заинтересованными субъекта-

Как центр трансфера технологий помогает связываться предприятиям и разработчикам

ми будет происходить быстрее через договоры на НИОКР. Это поможет государствам — членам ЕАЭС стать более конкурентоспособными, поскольку обмен разработками станет доступнее. При этом все национальные центры и сети трансфера технологий сохранятся, но дополнительно появится возможность в автоматическом режиме передавать данные в общую сеть, чтобы облегчить поиск нужных технологических запросов и предложений.

ГДЕ УЧИТЬСЯ

Для развития этого направления было бы неплохо ввести в вузах обязательный курс «Трансфер технологий», чтобы формировать целостное и системное представление студентов об основных механизмах и способах передачи технологий, считает Александр Успенский. Так, молодые специалисты будут знать, как защищать и продавать свои знания и изобретения. А этому практически нигде не учат. Для сравнения, в США читается 75 курсов по трансферу технологий для студентов и специалистов. Единственный вуз Беларуси, где изучают курс «Трансфер технологий», — частный Институт парламентаризма и предпринимательства, специальность «Инновационный менеджмент». Его читает Александр Успенский.

Если в цифрах, то на сегодня в базе Республиканского центра трансфера технологий находится 2456 предложений белорусских инновационных предприятий и 232 предложения зарубежных партнеров РЦТТ. Запросов — 105 и 256 соответственно. Центром было реализовано более 25 международных проектов, которые финансировались Организацией Объединенных Наций по промышленному развитию, Программой развития ООН в Беларуси и Европейской комиссией и были направлены на создание инфраструктуры трансфера технологий у нас в стране, подготовку специалистов и методических пособий в этой области. Запрос на развитие этого направления есть как в Беларуси, так и в других странах ЕАЭС. Совместный обмен опытом и построение общей сети для стран пятерки улучшит информационное обеспечение в сфере трансфера технологий, что в конечном итоге повысит конкурентоспособность ЕАЭС на мировом рынке.

Надежда АНИСОВИЧ.
anisovich@zviazda.by